

¿POR QUÉ?





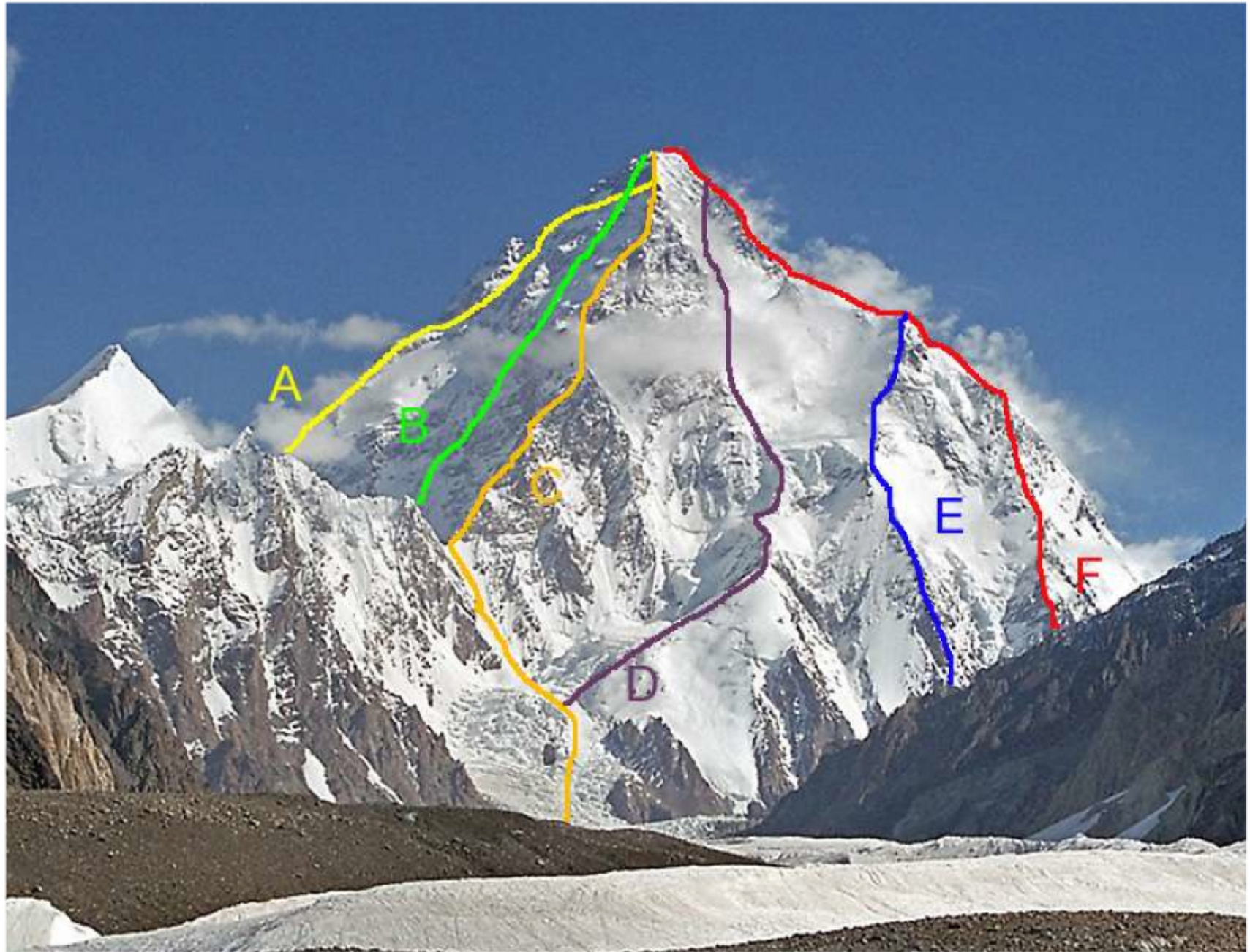
Alicia: *¿Qué camino debo tomar?*

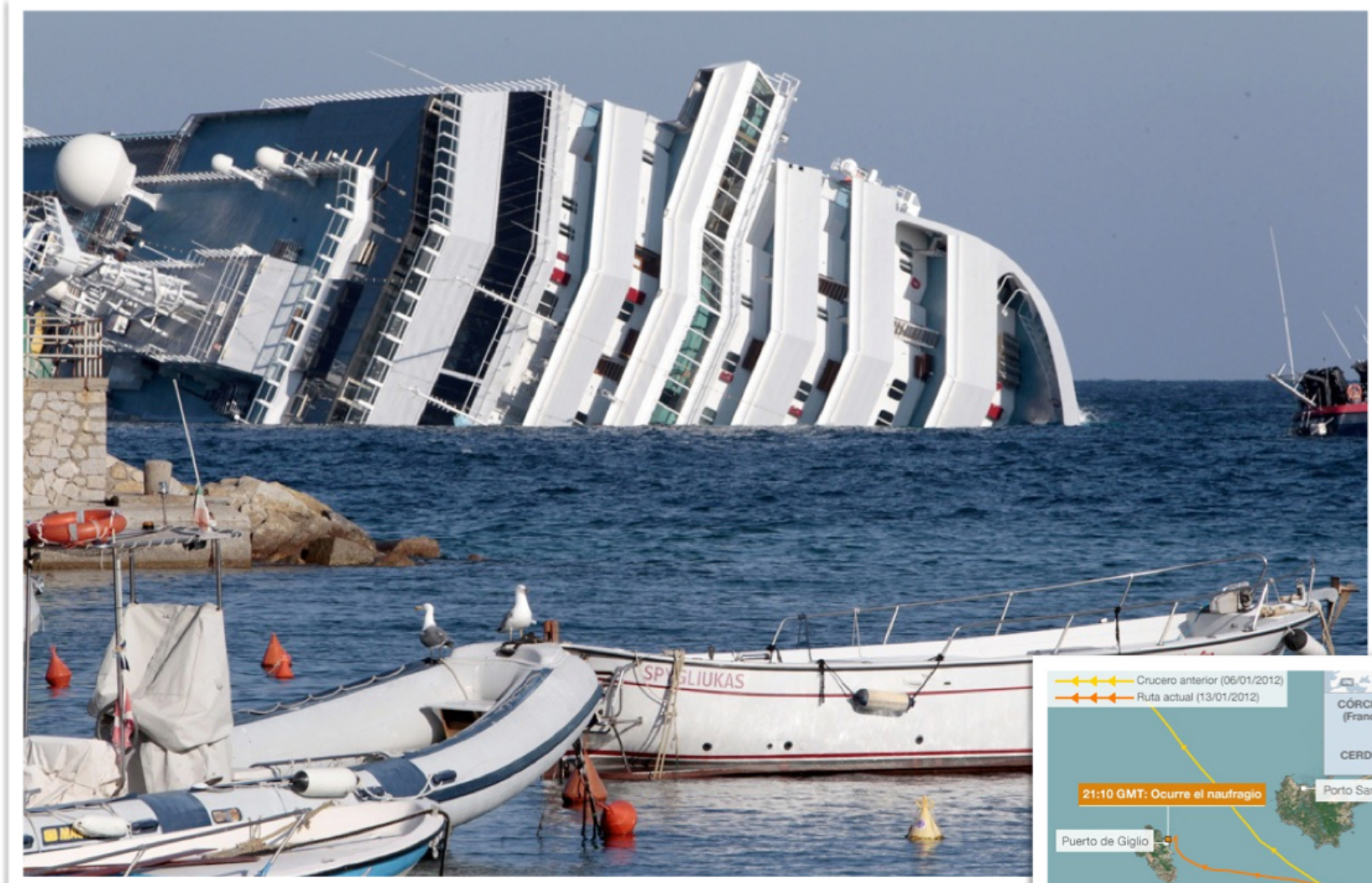
Gato: *Eso depende del lugar hacia donde vayas*

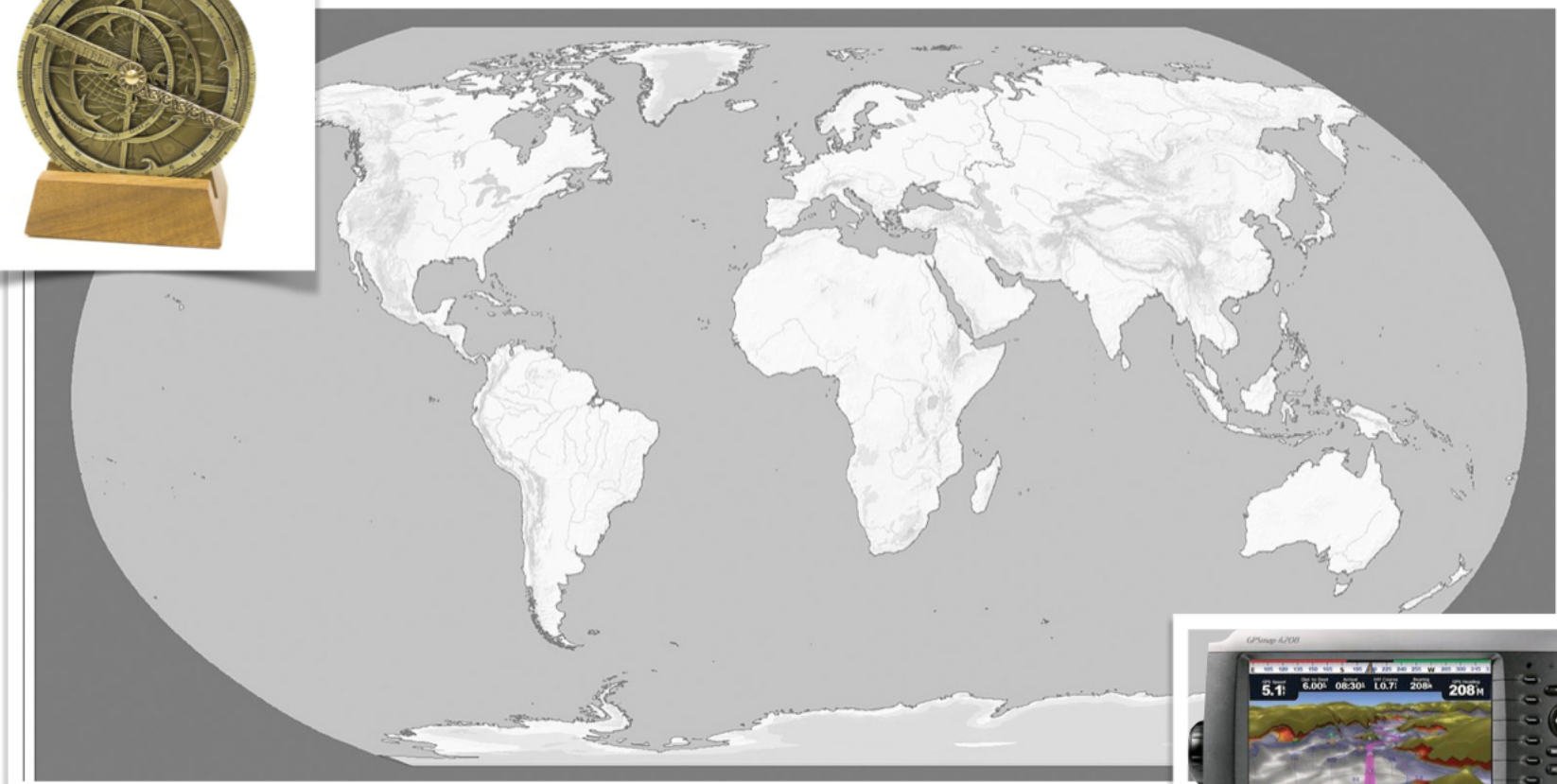
Alicia: *¡No sé para donde voy!*

Gato: *Entonces, ¡no importa cuál camino debas tomar!*

(Lewis Carroll, 1872)







Indicadores Clave

RRHH
 COMERCIALES
 OPERATIVOS
 KPIs Financieros
 Oferta comercial
 Su categoría

- Gastos Personal
- Horas trabajadas
- Empleados activos
- Venta x empleado
- Rotación Personal
- % Retrib. Variable
- N° de Pedidos
- Valor cesta media
- Cuota de Mercado
- Fidelización
- Cartera Pedidos
- Penetración mdo.
- Su ratio Operat. 1
- Ratio Operat. 2
- Ratio Operat. 3
- Ratio Operat. 4
- Ratio Operat. 5
- Ratio Operat. 6
- EVA
- Umbral de Rentb.
- ROE
- ROS
- ROCE
- A.Financiero
- Cartera Negocio
- Contratado
- n° de proyectos
- Tiempo medio
- Forecast
- Indice Repetición
- su ratio

Cartera Pedidos

TABLA

Act: Ago-09

Und: %

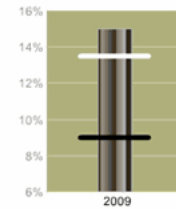
Valor: **0,15**

Estado:

Tend:

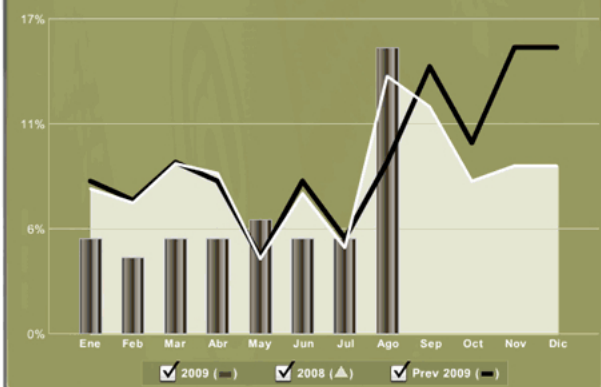
Comentario: Nivel contenido de cartera de pedidos. Rapida conversión de cartera a pedidos.

Fórmula: $\frac{\text{Ventas pedidos pendientes}}{\text{Total Ventas}}$



Cartera Pedidos

COMERCIALES



PERSPECTIVA FINANCIERA - INGRESOS POR FECHA DE COBRO

 Generos (All)
 Edades (All)
 Conceptos (All)
 Mes (All)
 2008

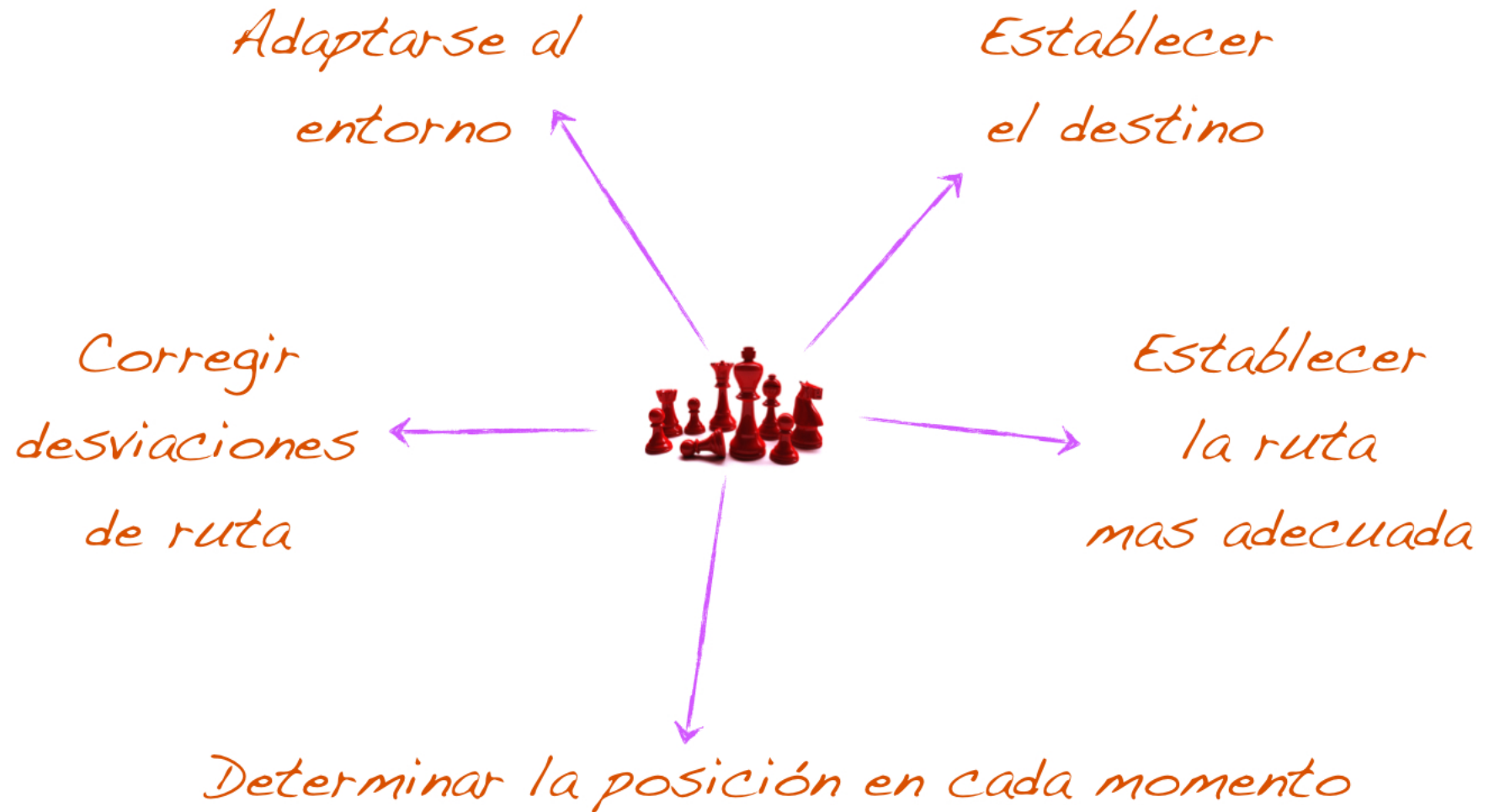


Crecimiento



	Anterior	Objetivo
Febrero	191,513.58	154,528.75
Marzo	43,619.92	127,688.86
Abril	202,914.14	62,372.90
Mayo	118,337.04	176,487.30
Junio	119,798.29	55,647.90
Julio	110,581.35	175,874.69
Agosto	105,815.71	110,039.12
Septiembre	30,160.25	122,552.11
Octubre	10	56,221.96
Noviembre		110,114.58
Diciembre		190,420.40







CUADRO DE MANDO

